

ГАЗПРОМ: Спец Заказчик.

18.05.2020

«ВСП запускает работу по новой расширенной программе "ГАЗПРОМ: Спец Заказчик". Работа по развитию бизнеса с одной из самых крупных компаний России будет опираться и на опыт, который сформирован в рамках реализации программы "РОСНЕФТЬ: Спец Заказчик".»

В середине прошлого года мы запустили работу специализированной программы «ГАЗПРОМ: Спец Заказчик». Такое решение было окончательно принято на собрании по итогам работы компании в первом полугодии 2019 года. По нашему опыту программная практика позволяет добиваться более высоких результатов. Концентрируя ресурсы — время команды, компетенции специалистов, бюджет программы, ... — на одной конкретной цели и задаче, мы заметно повышаем эффективность той или иной практики. А когда мы планируем работу по расширенным и долгосрочным задачам как развитие отношений с такими крупными заказчиками компании как Роснефть, Сибур, Лукойл или Газпром — без фокусного подхода, грамотного планирования, четкого понимания этапов и конечных целей, очевидно, работа не будет слаженной и результативной.

При формировании этапов программы «ГАЗПРОМ: Спец Заказчик» мы, конечно, опирались и на наш многолетний опыт работы с компанией РОСНЕФТЬ — одним из основных заказчиков ВСП в России. Учитывая профиль основных предприятий РОСНЕФТЬ — добыча, переработка и нефтехимия — с одной стороны, неудивительно, что на заводах РОСНЕФТЬ применяются решения для обеспечения искробезопасности MTL, инструментальная арматура для КИП и другие инженерные решения в фокусе работы нашей команды; с другой, бизнес с заказчиком — следствие не случайных обстоятельств. В России и на рынках, где компания также участвует в реализации проектов, мы боремся с передовыми компаниями мирового уровня из Европы, Америки и Азии и доказываем, что наши решения лучшие. Не будет преувеличением отметить, что в компаниях-конкурентах ВСП также работают профессиональные команды, ориентированные на амбициозные цели, а, иногда, опирающиеся на большие возможности своих материнских компаний. Затрудняет ли нашу работу такой порядок взаимодействия на рынке? Напротив. Мы рады возможности здоровой и профессиональной конкуренции, которая, в конечном итоге, идет на пользу заказчикам, и стимулирует развитие каждой компании, которая стремится к успеху. Очень важным условием работы в рамках подобного рода проектов, как нам представляется, является фактор долгосрочного планирования — фактор стратегического развития. Такие емкие программы, очевидно, требуют серьезной базы и основы, на которую будут опираться сотрудники год от года. Бизнес, который ориентирован на сиюминутную выгоду и получение прибыли «здесь и сейчас» сойдет с дистанции быстро.

РОСНЕФТЬ — это не только собственные предприятия компании, это большая экосистема, в которую входят проектные институты, инжиниринговые компании, наладчики и всевозможные смежные организации.

«Работать с такой компанией как РОСНЕФТЬ непросто. И не только потому, что РОСНЕФТЬ предъявляет высокие требования к своим поставщикам с точки зрения уровня предлагаемых технических решений и готовности команды обеспечить полноценную и всестороннюю поддержку. Распределенная география производственных объектов РОСНЕФТЬ

подразумевает, в первую очередь, умение соизмерять возможности бизнеса с базовыми ожиданиями заказчика. Ты должен дать себе ответ — готова ли команда обеспечить надежную и долгосрочную работу с такой компанией. Сегодня ВСП работает с 12 крупными НПЗ РОСНЕФТЬ.»

<https://www.vsp-co.org/rosneft-special-customer.html>

Опыт и наработки, которые команда аккумулировала за годы работы по программе «РОСНЕФТЬ: Спец Заказчик», лег в основу новой программы развития бизнеса с ГАЗПРОМ. Учитывая масштабы холдинга, структурные и географические особенности, высокие требования, которые заказчик предъявляет к своим поставщикам и партнерам, очевидную невозможность быть одновременно везде и исполнять работу на уровне стандартов ВСП, мы спланировали работу по программе, ориентируясь на поступательное ее исполнение. Первый шаг и этап — предприятия ГАЗПРОМ в отрасли, где ВСП имеет определенные наработки и опыт — нефтепереработка и нефтехимия: Газпром нефтехим Салават, Московский НПЗ, Омский НПЗ, добычные предприятия группы, ... Поэтапно исполняя рамочную программу «ГАЗПРОМ: Спец Заказчик», в первую очередь, мы ставим перед собой цель обеспечить заказчика такими решениями из области компетенции ВСП, которые будут влиять на повышение эффективности производственного процесса ГАЗПРОМ, обеспечат заказчика экономической выгодой от сотрудничества и применения передовых разработок мирового уровня. Только так — предоставляя конечному пользователю действительную ценность технологий — мы можем уверенно рассчитывать на успех усилий в рамках долгосрочной стратегической программы.

Компания ВСП
Россия, Москва
Семеновская площадь 1а 18 этаж
+7 499 4040080

vsp@vsp-co.org
www.vsp-co.org

VSP